

仲介件数昨対比500件増

スタッフの課題を数値化

一誠商事



一誠商事
(茨城県つくば市)
五十嵐徹社長(44)

仲介件数5981件の一誠商事(茨城県つくば市)では、昨年対比で約500件の仲介件数の増加となった。

2019年7月に顧客管理システムを改修し、機能追加を行った。これにより営業プロセスを見える化。件数増加に奏功した。

具体的には、ポータルサイトからの反響への対応数、対応に対する顧客からのメール返信率、問い合わせ来店率、来店成約率と、接客プロセスに沿って各スタッフの指標を数値化した。さらに、ポータルサイトごとの成約率も数値化できるようになつた。

同システムを導入したのは約3年前。業務支援、顧客管理ができるシステムで、改修前は、メールの送受信と、物件情報の検索、

閲覧機能だった。パソコン画面を見せながら物件の案内ができるためペーパーレス化にも奏功したもの。スタッフ個人の問題点が分かりづらかった。そこで、さらなるシステムの活用を考え今回の改修に至つたという。「改修を行うまでは経験則や雰囲気でスタッフの指導を行ってきた。だが、

2万1000戸を目指すとしている。

しメールを送るもなかなか来店につなげることができないことが多い。現在は、数値を確認し来店率の低いスタッフのメールはマネジャーや先輩社員がチェックし直接指導を行っている。同社の加藤信行常務取締役は、「数値化することで、個人の課題を明確にできた」と語る。

なお、同社は19年11月末に管理戸数が2戸に到達。6月までに